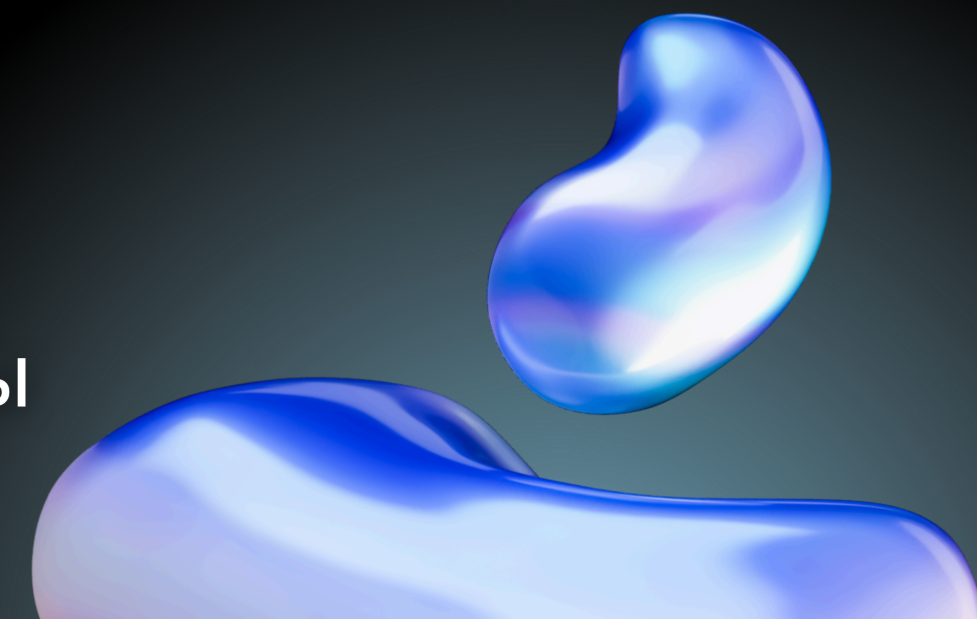
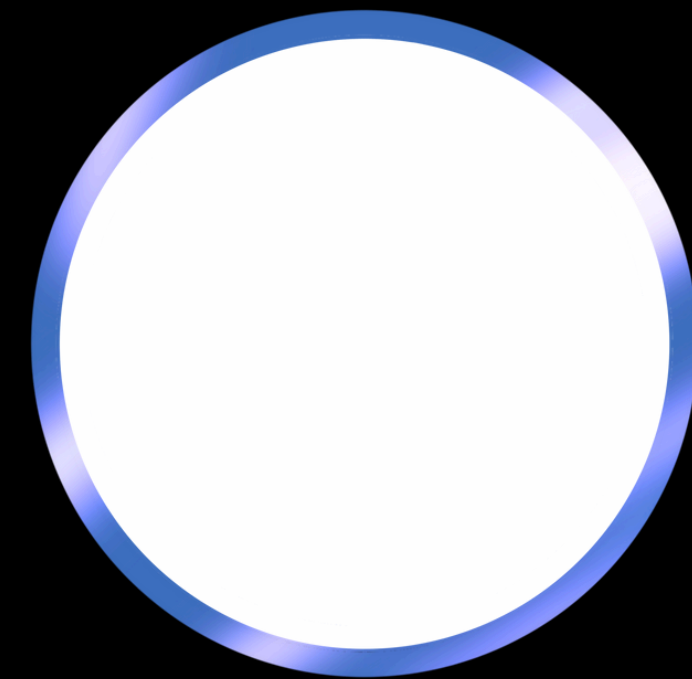


1 способ: через ТИКТОК

- Создаем новый аккаунт
- Листаем ленту → ищем дропшип. магазины
- Заходим в магазин → активничаем
- Ищем продукты через хештеги "buy this now" или "TikTok made me buy it"
- Смотрим на активность (комментарии, лайки, продажи)
- Ищем продукты в tik tok shop
- Смотрим на количество продаж, ОТЗЫВЫ

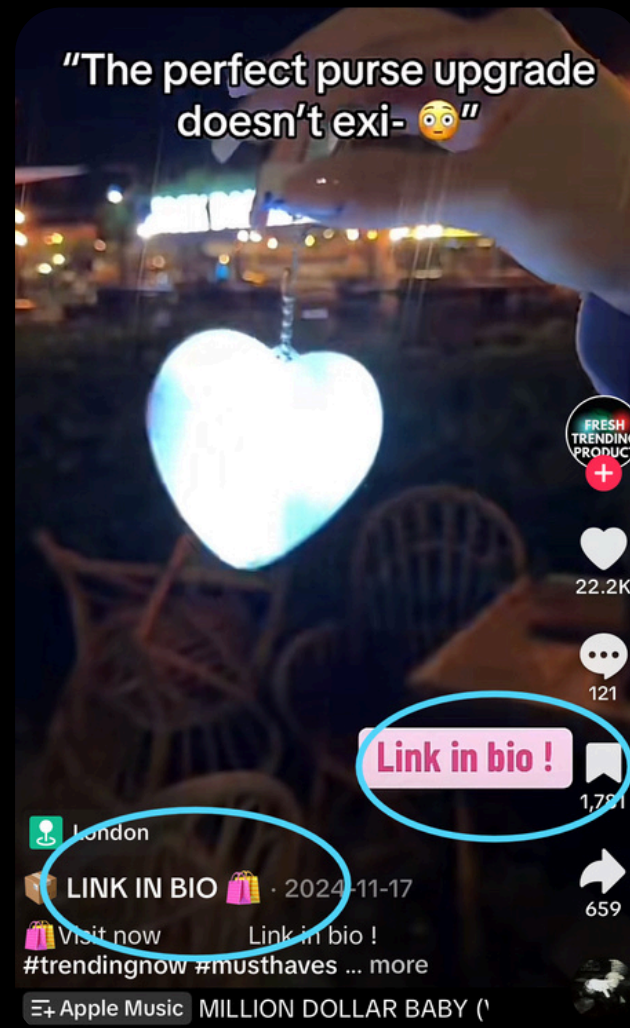


Дропшип сайты

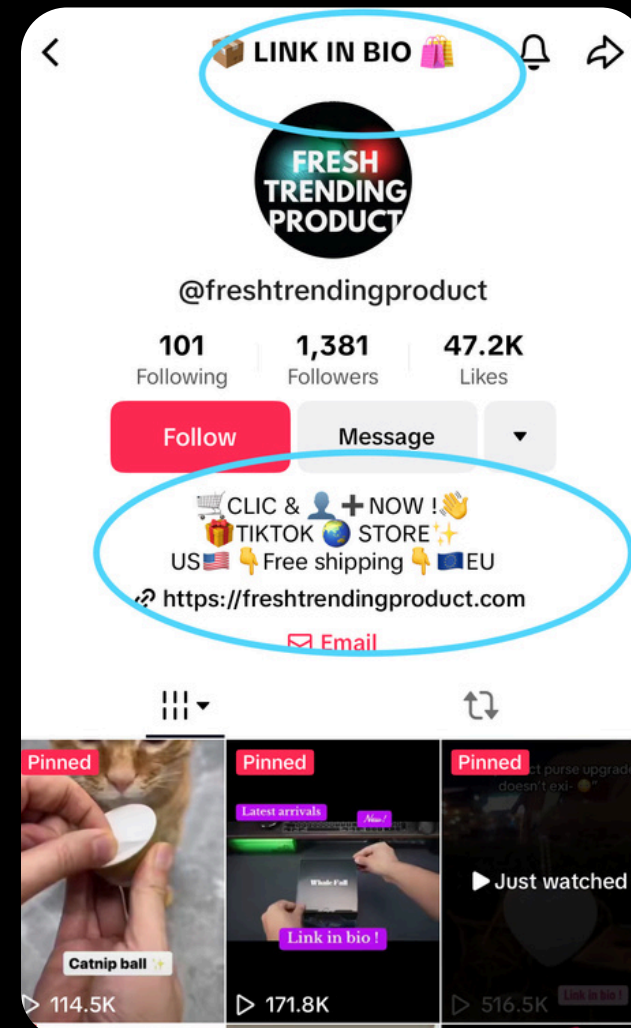
- Можно **найти в TikTok** – находим вирусный ролик, переходим на страницу пользователя, смотрим что нет Showcase и прикреплена ссылка на сторонний сайт (также сигнальные слова: worldwide shipping, link in bio, website)
- Так же можно **найти в инстаграм** – в шапке профиля будет ссылка на дропшип сайт и в описании к роликам link in bio
- Еще можно воспользоваться **сайтом dropship.io**

Вот так выглядят дропшип магазины:

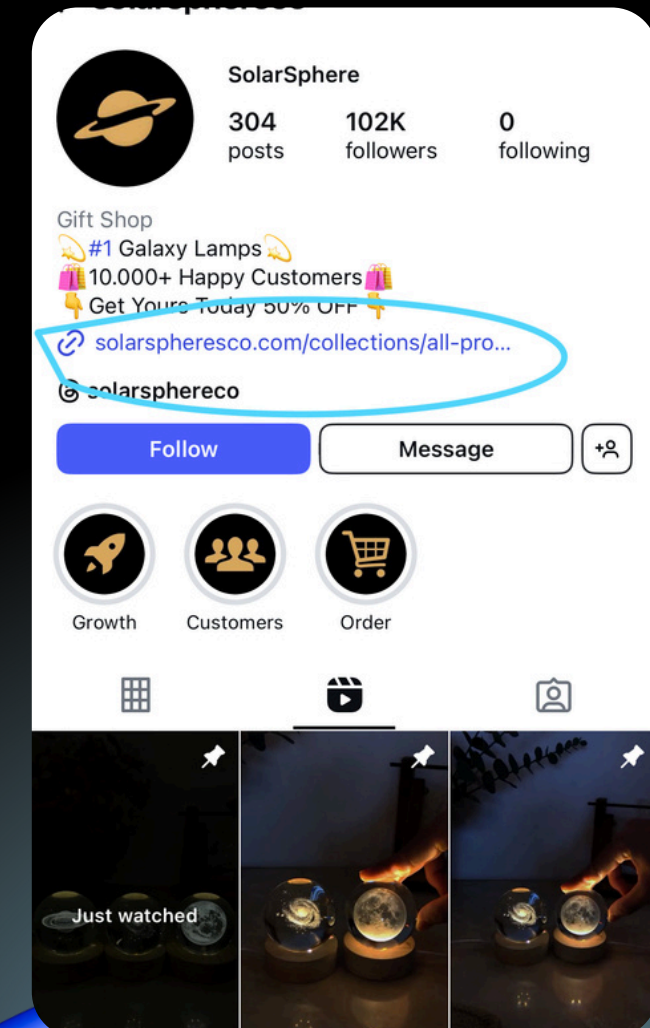
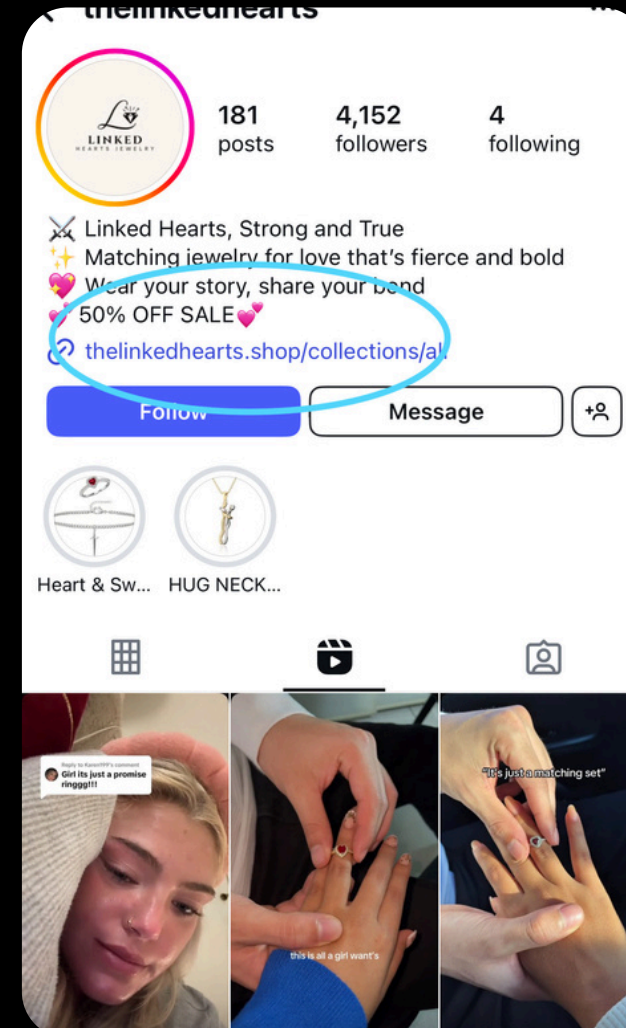
ПРИМЕР



ПРИМЕР



ПРИМЕР



1 способ: через ТИКТOK

Преимущества этого способа:

- Товары, которые вы найдете по этой стратегии – хорошо работают (продаются) через социальные сети – **меньше шанс неудачи**
- Чаще товары, которые продаются в дропшип магазинах (особенно в новых 1-2 месяца) еще не продаются в ТикТок Шоп – **НЕТ конкурентов**
- Находим товар – **копируем** – продаем в ТТ Шоп, повторяем лучшие креативы у себя

